

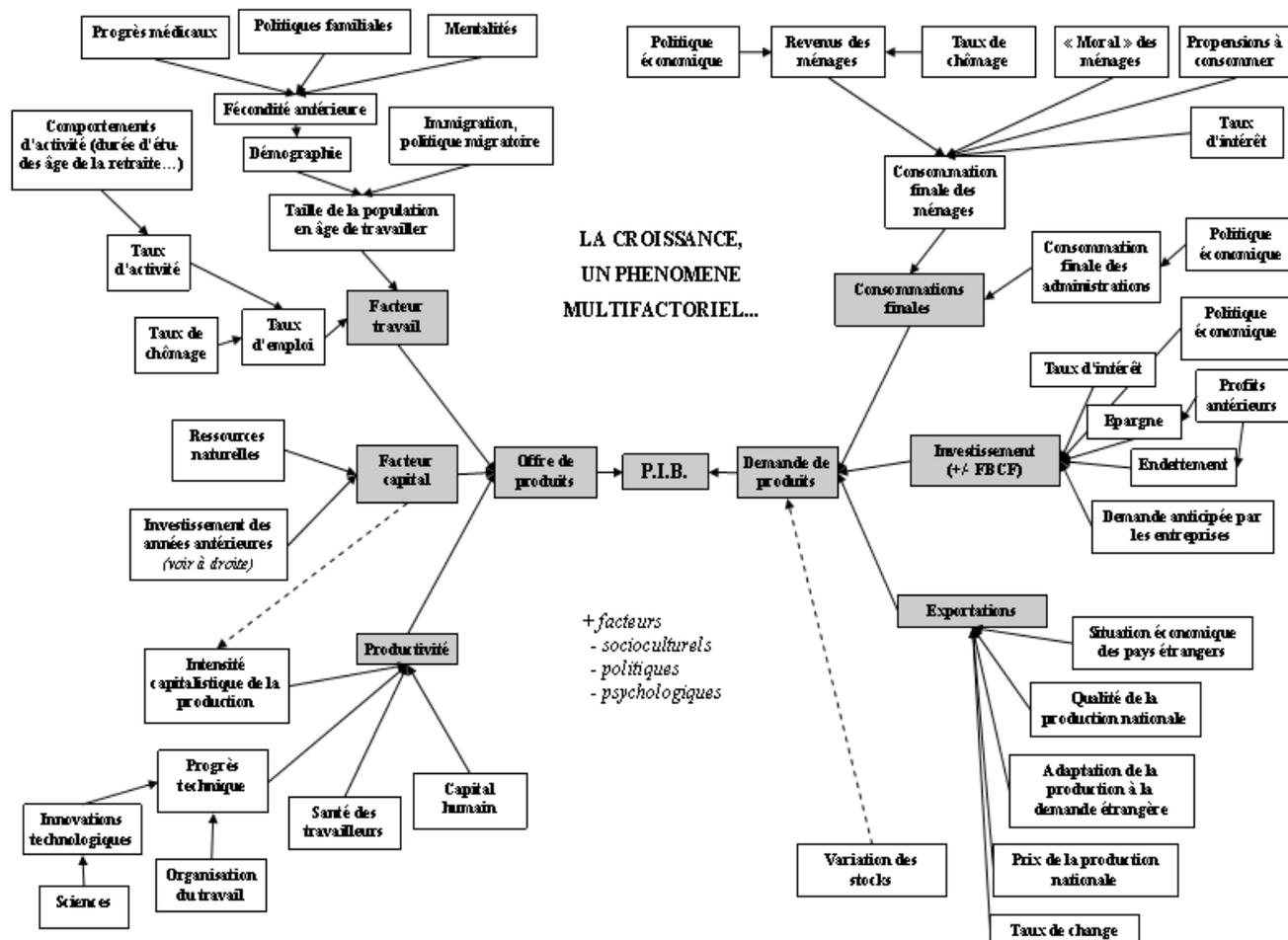
2. Quelle sont les principales sources de la croissance économique ?

<p><u>Question générale du programme :</u></p> <p>(Science économique)</p> <p>Quels sont les sources et les défis de la croissance économique ?</p>	<p><u>Objectif d'apprentissage de la section</u></p> <p>Comprendre les sources de la croissance : accumulation des facteurs et accroissement de la productivité globale des facteurs. Comprendre le lien entre progrès technique et accroissement de la productivité globale des facteurs</p>	<p><u>Notions et savoir-faire</u> (voir aussi les fiches)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Facteurs de production (facteur travail, facteur capital) - Productivité, productivité globale des facteurs, accroissement de la productivité - Croissance intensive versus croissance extensive - Lecture de contributions à la croissance - Progrès technique, innovation, innovation de produit, innovation de procédé
---	---	---

➤ La croissance : de multiples sources, mais deux sources directes essentielles

La croissance économique, cette augmentation durable de la production annuelle de richesse d'un pays ou d'une région, provient de multiples causes, ou, comme on dit parfois, de multiples sources. Et ces sources sont souvent très diverses : les pratiques contraceptives des femmes dans un pays peuvent avoir un effet sur la croissance économique du pays, car un pays qui a plus d'enfants aura plus tard une main-d'œuvre plus nombreuse et pourra peut-être produire plus ; le niveau d'éducation peut influencer sur la croissance, car une main-d'œuvre mieux formée produit souvent plus de richesses ; la religion aussi (et de façon générale les mentalités) peut provoquer plus ou moins de croissance, car il y a eu historiquement des religions qui facilitaient l'esprit d'entreprise et l'enrichissement, et d'autres qui les freinaient, etc.

Le graphique ci-dessous (qui n'est pas au programme !) montre la diversité des sources indirectes de la croissance économique :



Mais si l'on simplifie, et que l'on regarde ce qui permet *directement* à une entreprise (par exemple) de produire plus une année que l'année précédente, on s'aperçoit que finalement la capacité d'un pays à créer de la richesse dépend avant tout de deux grandes sources directes : l'accumulation des facteurs de production et l'accroissement de la productivité globale des facteurs.

➤ **Première source essentielle : l'accroissement des quantités de facteurs**

En effet, quand un pays dispose de plus de travail et de capital fixe, c'est-à-dire en simplifiant plus de main-d'œuvre et plus de machines, alors il est en mesure de produire plus, tout simplement.

Précisons le vocabulaire :

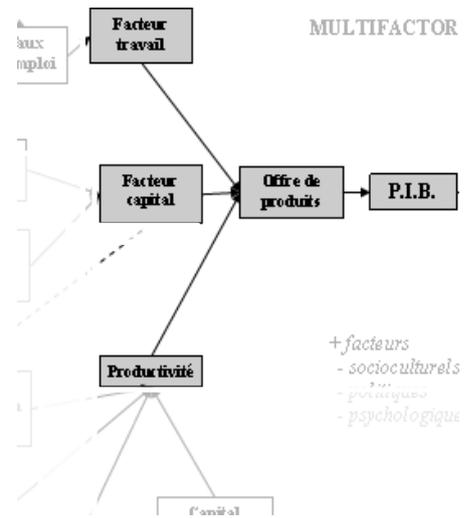
- Les « facteurs de production » sont les outils qu'utilise un pays (ou une organisation productive) pour produire.

Il y a deux grands facteurs de production :

- Le « facteur travail », c'est-à-dire la main-d'œuvre du pays, ou dans le vocabulaire économique la population active ou encore les actifs : il s'agit de toutes les personnes prêtes à occuper un emploi ou qui en occupent déjà un.

- Le « facteur capital », qu'on appelle parfois « capital fixe », à savoir tous les outils matériels de production (machines, hangars, terrains ...). On ajoute souvent à ce capital fixe les autres capitaux (brevets, par exemple).

Lorsqu'un pays voit sa population s'agrandir, ou qu'il dispose de plus de machines qu'auparavant, il est logique que sa production augmente. On parle de « croissance extensive » pour désigner cette croissance économique qui est provoquée par l'accroissement des quantités de facteurs de production. Extensive parce qu'on étend l'échelle de production. Très logiquement, si, sur un chantier, une entreprise place deux fois plus d'hommes et de machines qu'auparavant, la production va normalement croître.



➤ **Deuxième source essentielle : l'accroissement de la productivité globale des facteurs**

La croissance extensive évoquée ci-dessus est une croissance utile, mais elle n'est pas la plus intéressante. Il est en effet facile de produire plus lorsqu'on utilise plus d'Hommes et plus de machines, mais ce n'est pas cela qui va engendrer la croissance la plus forte. Ce n'est pas ce type de croissance qui va augmenter considérablement le niveau de vie des habitants. Les économistes ont vite compris qu'il y avait une autre source essentielle de la croissance : l'accroissement de la productivité globale des facteurs ou, pour faire vite, l'augmentation de la productivité.

La productivité est un terme économique pour désigner (en simplifiant) l'efficacité de la production. Très fréquemment, les entreprises, les administrations ou les associations d'un pays parviennent à être plus efficaces, plus productives, dans leur travail de production. Comment voit-on cela ? C'est très simple : il y a accroissement de la productivité lorsqu'une entreprise ou un pays parviennent à produire plus de richesses avec la même quantité de facteurs, ou autant de richesses avec moins facteurs.



Comment mesure-t-on la productivité ? Grâce à la formule :

$$\text{Productivité} = \frac{\text{Quantité produite}}{\text{Quantité du facteur de production}}$$

Ainsi, si une entreprise emploie, en 2019, 10 travailleurs qui fabriquent 50 aspirateurs par jour, alors on peut calculer très simplement sa productivité (du travail) :

$$\text{Productivité} = \frac{50 \text{ aspirateurs}}{10 \text{ travailleurs}} = 5 \text{ aspirateurs par travailleur et par jour.}$$

Si en 2020 les 10 travailleurs parviennent, grâce à une réorganisation de l'atelier pensée par le chef d'entreprise, à fabriquer 60 aspirateurs par jour, la productivité va passer à 6 aspirateurs par travailleur et par jour. Il y aura eu un accroissement de la productivité, un « gain de productivité », comme on dit parfois, de 20 %.

C'est évidemment fondamental pour l'entreprise. Elle pourra vendre ses aspirateurs moins chers, tout en continuant à ne payer que 10 salariés, et pourra ainsi écouler son augmentation de production tout en générant des profits supplémentaires au total. Ou bien elle pourra décider de continuer à les vendre au même prix tout en ayant un coût de production plus bas par aspirateur, ce qui lui fera faire un profit supplémentaire sur chaque aspirateur. Les salariés verront peut-être leurs salaires augmenter plus vite du fait que l'entreprise se portera bien.

De façon générale, l'accroissement de la productivité déclenche une « cascade » d'événements qui en général favorisent la croissance (voir exercices).

Le raisonnement que l'on a fait pour la productivité du travail est valable aussi pour la productivité du capital (si on remplace ses vieilles machines par des nouvelles, la productivité va augmenter). Et il est valable également pour l'ensemble des deux facteurs de production réunis, travail plus capital.

On peut ainsi définir la « productivité globale des facteurs » : c'est la productivité du facteur travail et du facteur capital réunis, et sa formule est...

Quantité produite

(en général mesurée par la valeur ajouté en €)

$$\text{Productivité globale des facteurs} = \frac{\text{Quantité produite}}{\text{Quantité du facteur travail (en €) + Quantité du facteur capital (en €)}}$$

Ainsi, si une entreprise utilise pour 1 000 000 € de travail et de machines en une année, et qu'avec cela elle produit une valeur ajoutée de 1 800 000 €, on pourra dire que sa productivité globale des facteurs est de 1,8 € pour 1 € de facteurs utilisés. Avec ses 1,8 € de valeur ajoutée, elle pourra payer les 1 € de facteurs de production, payer également les consommations intermédiaires et autres impôts et finalement obtenir un profit.

Lorsque la productivité globale des facteurs augmente pour une entreprise ou un pays, cela exprime le fait : soit qu'ils sont capables de produire plus avec autant de facteurs (ce qui peut faire augmenter directement le P.I.B.), soit qu'ils sont capables de produire autant avec moins de facteurs (ce qui libère des facteurs de production qui pourront aider à créer du P.I.B. supplémentaire dans un nouveau secteur).

Lorsque la croissance économique est provoquée par un accroissement de la productivité globale des facteurs, on parle de « croissance intensive ».



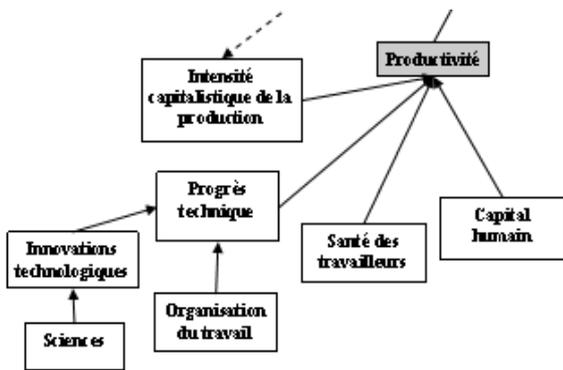
➤ **La productivité, vraiment décisive ?**

Oui, l'accroissement de la productivité globale des facteurs est vraiment une explication décisive de la croissance : les économistes savent la mesurer (avec des approximations), et ils savent surtout comment expliquer la croissance économique d'une période donnée. Par des calculs approchés, ils peuvent dire si c'est l'accroissement de la quantité de facteur travail, ou l'accroissement de la quantité de facteur capital, ou encore l'accroissement de la productivité, qui a provoqué le plus de croissance sur une période de l'histoire d'un pays.

Comment procèdent-ils ? Ils savent mesurer l'évolution de la quantité de main-d'œuvre utilisée (en nombre d'heures de travail consommées par le pays par exemple), ils savent évaluer (même si c'est plus compliqué) la quantité de facteur capital utilisé, et ils disposent de formules approximatives donnant ce qu'un pays devrait pouvoir produire avec, par exemple, 1,2 % de travail en plus et 0,8 % de capital en plus. Si le résultat qu'ils obtiennent est inférieur à la croissance réellement observée, alors le reste s'explique par l'accroissement de la productivité globale des facteurs.

Or, en faisant les calculs nécessaires, les économistes se sont aperçus que l'accroissement de la productivité globale des facteurs était toujours une source non négligeable de la croissance, et souvent, lors de périodes importantes de croissance, comme les Trente Glorieuses en France, la source principale de la croissance. **On peut observer cela en lisant des tableaux de contributions à la croissance (voir l'exercice plus loin).**

➤ Mais d'où vient l'accroissement de la productivité globale des facteurs ?



Si l'accroissement de la productivité globale des facteurs est aussi fondamental pour la croissance économique, alors il est important de comprendre quelles sont ses causes.

En fait, la productivité peut augmenter pour plusieurs raisons :

- Premièrement, parce que les travailleurs possèdent un plus grand stock de connaissances ou d'expérience – en économie, on parle de « capital humain ».
- Deuxièmement, lorsque la santé des travailleurs s'améliore, et donc qu'ils sont plus dynamiques, réactifs, résistants.
- Troisièmement, lorsqu'une entreprise ou un pays se met à

utiliser de plus en plus de machines efficaces en remplaçant les travailleurs dans les domaines où ils sont moins efficaces que les machines.

- Quatrièmement enfin, et c'est l'aspect que nous privilégierons ici, **l'accroissement de la productivité globale des facteurs a lieu le plus souvent parce que le pays ou l'entreprise a bénéficié du progrès technique.**

Le progrès technique est donc, indirectement, une source essentielle de la croissance économique.

Comment le définit-on ? Le progrès technique est l'apparition de procédés ou de produits nouveaux qui transforment ou accroissent la production ou la consommation.

En pratique, le progrès technique prend la forme d'innovations, l'innovation étant l'application industrielle ou commerciale d'une invention.

Quand l'humanité commence au début du XIXe siècle à maîtriser la force de la vapeur, et qu'ensuite les ingénieurs fabriquent des locomotives ou des machines en usine pour améliorer la production (transporter plus vite, fabriquer plus vite), alors ils font une innovation, qui va augmenter le progrès technique. C'est ici une **innovation de procédé**, car le but n'est pas de vendre les machines aux consommateurs, mais d'avoir **une technique de production meilleure**. On peut noter qu'il y a des innovations de procédé qui ne sont pas des machines. Ainsi, le fameux « Taylorisme », nouvelles méthodes d'organisation du travail dans les entreprises, ou plus récemment le « Toyotisme », sont aussi des innovations de procédé !



Quand l'humanité commence au milieu du XXe siècle à maîtriser le courant électrique de faible intensité dans des microcomposants capables de prendre deux états différents (les fameux 0 et 1 de l'informatique), alors les ingénieurs peuvent mettre au point des produits électroniques grand public, comme les consoles de jeu vidéo. Ce nouveau produit augmente le progrès technique. C'est ici une **innovation de produit**, car le but est de mettre au point **un produit vendu aux consommateurs**.

(Note : Joseph Aloys Schumpeter, le célèbre économiste qui est à l'origine des expressions « innovation de produit » et « innovation de procédé », définit aussi trois autres formes d'innovation.)

Comment les innovations de procédé et de produit qui constituent le progrès technique font-elles augmenter la productivité globale des facteurs ? Pour l'innovation de procédé (comme les machines fonctionnant à la vapeur), il y a un lien évident : elles permettent de produire plus vite les produits, et donc la productivité augmente. Mais **le progrès technique déclenche en fait une cascade d'autres événements qui peuvent conduire à l'accroissement de la productivité (voir exercice).**